

北京艾普益咨询有限责任公司 IPE[金融雏鹰计划]

北京艾普益咨询有限责任公司是首家为大学生提供金融方向职业规划，并择优提供金融企业实习及就业的咨询公司。

本公司致力于与未来金融精英以及各类金融机构共同成长。

本公司致力于为立志从事金融行业的大学生/研究生搭建通向金融企业的桥梁。

本公司聘请各大金融机构中层管理者讲述银行、保险、证券、基金、信托公司等专业知识以及实际业务操作，并与大学生分享从业经验以及金融行业成长历程，同时将为各位精英提供中英文面试指导，提供金融行业职业规划。

本公司历次推荐给各类金融机构的实习生及就业学生的成功率均为 **100%**。



如果你希望得到金融行业实习或就业机会



我们就能为你搭建通向金融企业的桥梁

参与[金融雏鹰计划]就有机会获得

1. 大型金融企业实习或工作的机会
2. 优秀[金融雏鹰]将获得校园就业基金
3. 参与实习并顺利毕业将获得大型金融机构的实习鉴定



参与实习赢在就业的起跑线上!

详细垂询：400-108-0910
企业邮箱：IPE@aipuyi.com.cn

IPE[金融雏鹰计划] 免费电话 400-108-0910 企业邮箱 IPE@aipuyi.com.cn，微信号 aipuyi

IPE[金融雏鹰计划]项目参与流程:

校园招聘/宣讲会→投递简历报名→免费面试筛选→缴费报名→培训课程→金融企业实习/就业

本期[金融雏鹰计划]招聘实习/就业职位如下:

企业类型	职位名称	职位描述
银行类	客户经理	1、大学在校生（本科、研究生均可）； 2、金融、国际贸易、财务管理、会计、企业管理等相关专业 3、可以持续实习至少2个月 4、有银行实习经验者优先考虑 5、负责相关银行产品的市场拓展，通过各方面渠道进行营销 6、吸收存款，销售各种理财产品 7、对银行各项业务进行整合，为客户提供全方位的一揽子银行金融服务 8、银行客户的维护与信息支持 9、完成银行制定业绩指标，并且完成领导分配的其他工作
	大堂经理	1、热爱大堂经理岗位工作 2、具有良好的沟通协调能力，亲和力佳 3、形象气质好，受过专业服务礼仪训练的优先 4、有银行相应从业经历的优先
	客户经理助理	1、能够主动开拓市场 2、能够协助客户经理办理日常业务 3、能够承受较大的业绩压力 4、善于团队合作以及完成上级交代的相关工作
基金公司	高级客户经理助理	1、能承受较大压力，愿意以积极心态面对客户 2、能够主动学习新业务，并能够辅助客户经理处理日常业务 3、良好的服务意识，有耐心和责任心 4、具有加强的适应能力及团队合作能力
金融集团	客户经理助理	1、国内外知名大学经济、金融类相关专业的应届毕业生，硕士以上学历，具有博士学位者优先 2、出色的文字表达能力，接受过良好的学术规范训练 3、对信托公司的业务，商业银行的理财、投行、私行、金融市场业务有较好的理解 4、具有以下条件者优先：（1）有大型商业银行、全国性股份制总行金融市场部、资产管理部、私人银行部、公司金融部、投资银行部、机构同业

		部等实习经验者（2）有信托公司风控、合规、研究部门实习经验者；（3）有国内主流财经媒体2年以上信托业、银行理财业务报道实习经验，并发表过有关资产管理行业的重大深度报道的资深记者
投资公司	客户经理助理	1、根据公司的发展战略规划，结合公司实际情况，协助总裁负责 PE 工作的“融、投、管、退”全过程运营； 2、在融资环节，根据 GP 资金需求，协助总裁拓展后续的 LP，募集资金 3、在投资环节，通过独立的专业判断，寻找项目来源；对拟投资项目进行相关资料收集，撰写项目可行性分析报告或投资建议书；对正式立项的项目组织开展尽职调查，制订、优化投资方案，并参与投资谈判、合同或协议起草、修订等工作 4、在管理环节，提升个人能力，成为优秀的投资管理团队中的一员，锻造一流的理论与实操经验，提升项目价值 5、在退出环节，建立密切的 IPO 退出渠道，维系良好的券商与保荐人关系；以及建立其它私人与公开的退出市场
保险公司	电话销售	1、依托公司资源，通过外拨电话开展销售业务，无需开发客户资源，无需外访客户 2、准确进行系统录入和完整保存销售资料，保证流程顺畅和服务质量 3、全面掌握先进的金融服务技能、及时学习各项政策资讯，为客户提供优质专业的金融服务
	银保渠道客户经理	1、负责与银行网点分管行长、理财主管、理财经理沟通协调业务推动； 2、负责银行网点培训，包括产品培训、项目运作等内容； 3、定期组织银行网点人员召开 KPI 指标分析会和网点早夕会； 4、完成保险销售的售前和售后服务流程，银保通系统出单维护； 5、监督银行理财人员合规销售，把控业务品质； 6、完成公司和部门交办的其他工作。

本期[金融雏鹰计划]课程如下：

课程名称	课程内容	主讲教师
合规及风险管理	1、通过实际案例对银行、保险、基金、私募等金融行业的合规内容进行分享。 2、商业银行风险管理架构 3、商业银行风险管理对策 4、合规业务实际案例剖析	拥有十年以上中外资银行从业经验，历任多家中资和外资银行部门主管，现任某外资银行高级经理。
零售银行	1、零售银行的发展及现状 2、家庭财务规划 3、金融市场分析 4、如何成为优秀的财富管理师	拥有十年以上中外资从业经验，历任中外资银行部门主管，投资顾问，现任某外资银行银保业务负责人。
公司银行	1、分析核心对公业务 2、资产负债业务概述 3、相关法律法规 4、具体案例分析（包括但不限于贷款主体，贷款目的，还款来源，财务分析等内容）	拥有十年以上国有银行从业经验，历任房贷部经理，支行行长，公司部主管，现任某国有银行电子银行部经理，负责下属支行的大额分期业务。
现金/汇款业务	1、有关个人客户和公司客户现金及汇款业务介绍 2、本币、外币业务介绍 3、相关法规	拥有十年以上的中外资银行从业经验，历任中资和外资银行的营运部经理，负责现金及汇款业务，现任某外资银行现金部经理。
优质客户服务/金融行业礼仪规范	1、谁是我们的客户 2、优质客户服务的意义 3、什么是客户的期望，如何建立良好的客户经理第一印象 4、如何了解客户需求 5、客户为什么会投诉，处理客户投诉六部曲及处理心态 6、场景演练	拥有十年以上国有银行及外资银行从业经验，主要负责对银行的一线员工（柜员、大堂经理、客户经理）进行服务品质的培训，担任银行内部认证的优质客户服务课程的专业讲师，现任某外资银行营运管理部经理。
参与实习学员专属课程		
课程主题	主要内容	主要讲师
银行卡实务	1、银行卡发展历程 2、银联业务介绍 3、支付宝发展历程，支付宝、汇付天下等第三方支付机构是做什么的 4、关于互联网金融，我们都谈些什么，我们能做些什么会对金融行业有什么变革 5、车位贷具体业务介绍	拥有十年以上中外资银行从业经理，曾带领团队筹建北京分中心市场商务室，带领团队开拓信用卡大额分期业务，曾准备某外资银行信用卡上市工作，现任某外资银行财富管理部 and 信用卡部主管。
营销演练	1、实习单位业务介绍及产品分析	拥有十年以上保险公司和银行从业经验，为国内各大内外资银行组织过上百

	2、模拟实际业务操作	场大型销售技巧培训，受训人次过万。 现任某外资银行银行保险负责人一职。
面试及礼仪指导	1、一对一中英文面试指导 2、一对一模拟面试	各授课老师，时间为每节课后

- 本公司提供最优秀的金融实习/就业单位
- --我们挑选的单位均为上市金融公司，资金实力雄厚的金融集团。
- --提供具体的实习岗位，并为顺利完成实习的同学提供实习证明/实习鉴定
- --能够在实习过程中学到真本事
-
- 本公司提供最优秀的培训教师
- --我们的老师是各金融圈从业十年以上的中层管理人员，他们都曾经是草根，通过不断努力成为业务骨干，之后发展到今天提升至管理层。
- --培训内容为行业发展历程，实际工作操作以及如何和大学知识相结合。
- --核心内容：我们的老师非常愿意和你们分享他们的成长经验，愿意分享如何在大学期间为日后的金融职业发展做规划，如果利用好短暂的实习期得到用人单位的认可，以及如何在不同的金融公司寻求职业发展。

报名需要提交的资料：

- 1、大学成绩单
- 2、中英文简历一份
- 3、报名表一份
- 4、报名时需携带身份证原件

金融职业规划咨询方式：

金融热线：400-108-0910

金融邮箱：ipe@aipuyi.com.cn

金融微信：aipuyi